IHK Bildungszentrum Halle-Dessau GmbH
Dieser Kurs findet online statt.
Tel.: 0345 13688-20
E-Mail: onlinekurse@ihkbiz.de
Stand: 19.11.2026

Vertriebsexperte/-in Automobil (IHK) - E-Learning (Kursnr.: P5E-VA01)

Beginn	Einstieg jederzeit möglich!
Ende	Donnerstag, 31.12.2026
Kursort	Online
Zielgruppe	Eine Weiterbildung zum Vertriebsexperte/-in Automobil (IHK) ist speziell für ambitionierte kaufmännische Angestellte, Wiedereinsteiger und Assistenzkräfte konzipiert, die ihre Verkaufskompetenz für den Automobilvertrieb erweitern und neue Verantwortungsbereiche erschließen möchten. Zu den zentralen Aufgaben zählen die wirkungsvollen Verkaufsstrategien, fundiertes Produktwissen, ausgeprägte Beratungskompetenz sowie Fähigkeiten im Umgang mit digitalen Vertriebsinstrumenten. Ebenso gehören Preisverhandlungen, präzise Kalkulationen und ein sicheres Verständnis rechtlicher sowie ethischer Grundlagen im Vertrieb dazu. Ziel ist praxisnahe Vertiefung von verkaufsstrategischen, digitalen und kundenorientierten Kompetenzen für den Automobilvertrieb. Unser Kurs Vertriebsexperte/-in Automobil (IHK) schließt nach dem Bestehen des Onlinetests mit einem hochwertigen IHK Zertifikat ab.
Abschluss	Zertifikat der IHK Bildungszentrum Halle-Dessau GmbH nach bestandenem Online-Abschlusstest
Inhalt	Ihr Weg zum IHK-Zertifikat Vertriebsexperte/-in Automobil – effizient, flexibel, praxisnah. Mit unserem E-Learning-Kurs Vertriebsexperte/-in Automobil (IHK) lernen Sie flexibel, ortsunabhängig und in Ihrem eigenen Tempo. Ideal für Berufstätige oder Menschen mit einem vollen Terminkalender: Sie bestimmen selbst, wann und wo Sie lernen – alles, was Sie benötigen, ist eine stabile Internetverbindung. Sie entscheiden damit selbst, wie schnell Sie Ihr neues Zertifikat Vertriebsexperte/-in Automobil (IHK) in Ihren Händen halten - ohne feste Unterrichtszeiten oder Mindestlaufzeit. Den Abschluss unseres Kurses bildet eine Vorbereitung, die noch einmal auf die für den internen Online-Test wichtigen Inhalte verweist. Sie erhalten sofort nach der Buchung Ihre persönlichen Zugangsdaten und können direkt mit dem Lernen beginnen. Unsere anschaulich gestalteten Lerninhalte sind klar strukturiert und visuell ansprechend aufbereitet – so fällt das Verstehen und Anwenden besonders leicht. Ob im Autohaus, im Homeoffice oder unterwegs: Der Zugang zu allen Modulen steht Ihnen bis zum erfolgreichen Abschluss Ihres online durchgeführten Abschlusstests uneingeschränkt zur Verfügung. SIE ENTSCHEIDEN! Inhaltsübersicht: Erfolgreich verkaufen im Autohaus Produktwissen & Beratungsqualität digitale Verkaufsunterstützung Preisverhandlung & Kalkulation rechtliches & ethische Grundlagen im Vertrieb Vorbereitung auf den Online-Test interner Online-Test
Dauer	Durchschnittliche Vorbereitungszeit: ca. 50 UStd.
Kosten	985,00 € (Umsatzsteuerfrei nach § 4 Nr. 21/22 UStG. Änderungen vorbehalten.)
Kostendetails	* zzgl. Testgebühr von 180,00 € * Stornierung nach Freischaltung der Lernmodule nicht mehr möglich * Ratenzahlung nicht möglich
BAföG	Dieser Kurs ist nicht durch Aufstiegs-BAföG förderbar.

Kontakt

Meng Xu-Bosse
Tel.: 0345 13688-22
E-Mail: mxu-bosse@ihkbiz.de

Theresa Frühauf
Tel.: 0345 13688-20
E-Mail: tfruehauf@ihkbiz.de